

消費税10%延期！ 展示場、完成見学会の“来場冷え込み”を打開するために！

圧倒的差別化、群を抜くファン創りの為の戦略会議



【基調講演】 新築&リフォームのアポイント獲得術



イベント、完成見学会、住宅展示場で、
すぐに活用できる営業術を大公開！



特別講師：リフォームワン株式会社 代表取締役 山崎昇

【講座1】『集客のためのメディア戦略！』

- ◆集客、探客、紹介客を生み続ける“集客根源”の話
- ◆集客が増えれば、紹介も増える、客が客を呼ぶ仕組みとは？

講師：一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治



【講座2】『早期受注を創出する資金提案力！』

- ◆“まだ先客”を“今すぐ客”に2時間で変える仕組みとは！
- ◆戸惑う施主！30代、40代：購入時期のハードル解除方法とは？

講師：株式会社システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則



【講座3】『絵が描けると家は3倍売れる！』

- ◆営業力に必要なヒアリングとプレゼンを同時にあげる
- ◆唯一の営業手法！何故スケッチで家が売れるのかを公開！

講師：株式会社ネクストプラス 代表取締役 戸谷信彦



参加申込書 FAX: 0852-31-8399

※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成27年5月12日（火）13:00～17:00（懇親会：17:30～19:30） 東東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール（東京駅八重洲中央口徒歩3分）		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ（TEL：0852-31-1670 担当：木山） （国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関）		
費用／定員	無料 定員：15名（経営者対象） 懇親会：会費5,000円（出席・欠席）※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
氏名	役職		
TEL/FAX	携帯		

【個人情報の取り扱いについて】当社は、お客様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対してお客様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、
のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させていただきます。

