

消費税10%!

集客、紹介、時期のハードル解除等、特撰ノウハウ集結!

圧倒的差別化、群を抜くファン創りの為の戦略会議



【基調講演】

紹介・リピーターが増殖する管理術



大きな苦勞は必要なし、少しの努力で誰でもできる!
今すぐ客、まだ先客、リピーターから自動的に
依頼が来る!売れてる工務店が普通にやっている
顧客管理について伝えます。

特別講師：有限会社ウィン 取締役 出口経尊



【講座1】『集客のためのメディア戦略!』

- ◆集客、探客、紹介客を生み続ける“集客根源”の話
- ◆集客が増えれば、紹介も増える、客が客を呼ぶ仕組みとは?

講師：一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治



【講座2】『早期受注を創出する資金提案力!』

- ◆“まだ先客”を“今すぐ客”に2時間で変える仕組みとは!
- ◆戸惑う施主!30代、40代：購入時期のハードル解除方法とは?

講師：株式会社システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則



【講座3】『絵が描けると家は3倍売れる!』

- ◆営業力に必要なヒアリングとプレゼンを同時にあげる
唯一の営業手法!何故スケッチで家が売れるのかを公開!

講師：株式会社ネクストプラス 代表取締役 戸谷信彦



参加申込書 **FAX:0852-31-8399**

※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成27年6月9日(火) 13:00~17:00 (懇親会: 17:30~19:30) 東東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール (東京駅八重洲中央口徒歩3分)		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ (TEL: 0852-31-1670 担当: 木山) (国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関)		
費用/定員	無料 定員: 15名 (経営者対象) 懇親会: 会費5,000円 (出席・欠席) ※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、お客様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対してお客様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、
のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させて頂きます。 *