

消費税10%！

集客、紹介、時期のハードル解除等、特撰ノウハウ集結！

圧倒的差別化、群を抜くファン創りの為の戦略会議



【基調講演】『新中間層にどのように対応するか？』



パイが小さくなっていく新築業界で、わがまま世代ともいわれる第一次取得者への対応を探っていきます。チラシの効果が減少。webだけでも決めてにならない。セミナーも集客が難しい。そんな中で共感の集客術をシェアしましょう。

特別講師：一般社団法人 至福の家普及協会 池上代表

【講座1】『集客のためのメディア戦略！』

- ◆集客、探客、紹介客を生み続ける“集客根源”の話
- ◆集客が増えれば、紹介も増える、客が客を呼ぶ仕組みとは？

講師：一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治



【講座2】『早期受注を創出する資金提案力！』

- ◆“まだ先客”を“今すぐ客”に2時間で変える仕組みとは！
- ◆戸惑う施主！30代、40代：購入時期のハードル解除方法とは？

講師：株式会社システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則



【講座3】『絵が描けると家は3倍売れる！』

- ◆営業力に必要なヒアリングとプレゼンを同時にあげる
- ◆唯一の営業手法！何故スケッチで家が売れるのかを公開！

講師：株式会社ネクストプラス 代表取締役 戸谷信彦



参加申込書 FAX:0852-31-8399

※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成27年11月10日（火）13:00～17:00（懇親会：17:30～19:30）受付：12:45～ 東東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール（東京駅八重洲中央口徒歩3分）		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ（TEL：0852-31-1670 担当：木山） （国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関）		
費用／定員	無料 定員：15名（経営者対象） 懇親会：会費5,000円（出席・欠席）※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
氏名		役職	
TEL/FAX	／	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、お客様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対してお客様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させていただきます。

*