

4月

増税前後の**対策**講座 集客、広報、紹介、クロージングの実践 **ノウハウ** 満載

東京トレンド会議

住宅営業戦略

建替え戦略

『建替え市場』で 大手メーカーに**勝つ**！

第4弾 総合展示場への対抗作戦！ "チラシ"だけでは集まらない！ その理由と解決策とは？

現金 1,600 万円で相続税？ 建替えが相続税の対策？ 名義？ 消費税？ 贈与？

◆手配り用ニュースレター 12パターン※イメージです



～建替え、6つの要点～

- ① 平均 3,800 万円、建替えの客層とは？
- ② 建替えが 2016 年戦略の肝になる！
- ③ どうやって税制を刈りとるか？
- ④ 建替えには、この話を！
- ⑤ 建替え市場の為の、準備はこれ！
- ⑥ どこから攻める？ 建替え市場

受注の建て替え率 30%！ それ以下では、生き残ってゆけない工務店になる！ 経営者必見のセミナー

講座 1 『集客の為のメディア戦略！』
◆工務店必見！建替え客のメディア戦略がある！

講師：一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治

講座 2 『建替え客攻略動画講座！』
◆建替えのチェックポイントを伝え、ホームページ閲覧や資料請求から来店に結びつける新戦略！

講師：プロフィール（株） 代表取締役 浅見奈津子

講座 3 『税制を話せば建替え客になる！』
◆相続税と住宅資金贈与が建替えの動機づけになる理由とは？ 早期契約に導く資金提案術とは？

講師：(株)システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則

参加申込書 **FAX:0852-31-8399** ※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成 28 年 4 月 12 日 (火) 13:00～17:00 (懇親会 :17:30～19:30) 東京都中央区日本橋 3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール (東京駅八重洲中央口徒歩 3 分)		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ (国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関) (TEL:0852-31-1670 担当: 木山)		
費用 / 定員	無料 定員 :15 名 (経営者対象) 懇親会 : 会費 5,000 円 (出席・欠席) ※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
ご氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、お客様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
*ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対してお客様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させて頂きます。