



ザ・増税Ⅱ対策! 複合原因による受注減退

“工務店救世”の為の『三種の神器』

“経過措置”まで8ヵ月! 3つの利器が、増税前後の“安定受注”を生みだす!

第1講:『集客力』の魅力

集客、探客、紹介客を生み続ける“集客根源”の話

- ◆人が集まるチラシには理由がある! お客様のどこを摸れば良いのか?
- ◆集客が増えれば、紹介も増える、客が客を呼ぶ仕組みとは?



社団法人住まい文化研究会
代表 石川新治

第2講:『訴求力』の驚異

資金計画の将来リスクと対策相談で、最適購入時期に導く実践講話術

- ◆生涯家賃=3,436万円のローンとは? ローン減税 263万円が 481万円に増える?
- ◆購入時期により1日 5,853円“損”、60歳時残債 344万円“増”とは?



株式会社システムデザイン・アクティ
取締役 大高英則

第3講:『実践力』の感動

人が集まるイベント、初期面談~成約までの実践実例

- ◆こうすれば人は集まる! こうすれば会社に誘導でき、契約に至る!
- ◆差別化できる顧客満足向上の仕組みとは?



リフォームワン株式会社
代表取締役 山崎昇

『新・消費者セミナー原稿』プレゼント! 増税前後に効く、早く建てたくなるツボ満載!

参加申込書 **FAX:0852-31-8399** ※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成26年8月19日(火) 定員:15名 (1社1名)		
会場	東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル 東京八重洲ホール		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ (TEL:0852-31-1670 担当:木山) (国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関)		
一般講座	13:00~17:00 対象:工務店経営者 (参加費無料)	【参加する・しない】	
革新講座	10:00~12:00 対象:革新ネット会員 (参加費無料) (「革新ネット」の効果的活用法&「革新ネット会員」の情報交換等)	【参加する・しない】	
貴社名			
ご住所			
氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、皆様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対して皆様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、
のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させていただきます。

【HO】