

消費税10%延期！ 展示場、完成見学会の“来場冷え込み”を打開するために！

難解ピケティ！ 住宅業界に“活かす術”を今こそ皆で読み解こう！



【特別講座1】 2015年の住宅業界！向かうべき方向のヒントがここにある！（所得・相続・資産）

ピケティの21世紀の資本！今の住宅業界でどう受け止めるか？

トマ・ピケティ
・21世紀の資本
・パリ白熱教室
・ $r > g$

一握りの資産家が多く、多くの財産を蓄え、資本収益率 r が経済成率 g を上回ると富は資産家へ流れる。資産は子へと相続され労働者には分配されない。格差是正の為に富裕層への累進課税を提唱！

講師：一般社団法人住まい文化研究会
代表 石川新治

元大手住宅メーカー（役員）。設計・技術を仕込み、販売・建設の現場で身を磨き住まいの企画・宣伝を手がけ一般社団法人住まい文化研究会を設立。住まいづくりに関る多くの人が「おうちのはなし」ができるよう現在は、執筆、講演、研修等にて活躍中！

さて、住宅業界からみた場合、格差是正のために工務店が行うべき使命とは？市場創出策とは？

【特別講座2】 増税延期！ “まだ先客”を“今すぐ客”に！

講師：株式会社システムデザイン・アクティ
取締役 大高英則

（国交省認可日本木造住宅振興事業協同組合 上席顧問）

◆持家の価値？ 年金、雇用、相続等の将来不安を解消できる！

財団法人公営事業電算センター（都庁電算センター）在籍時の税務とIT知識を元に住宅資金と税金に特化した住宅営業支援ツールを開発、200社以上に研修を実施！

◆戸惑う施主！ 30代、40代：購入時期のハードル解除方法とは？

誰にも言えない『営業戦略』意見交換会

“持家率低下”をどう引き上げる？
皆で共に熱く語り、学んでいきましょう！

◎主要テーマ

- ①知名度をUPするための工夫
- ②他でやっていない新しい集客の工夫
- ③紹介を増やすための工夫
- ④資金アドバイスに関する工夫
- ⑤“来場冷え込み”に関する対策、etc

消費税10%延期！

購入意欲の減退！

年金雇用の将来不安！

相続税増税！

住宅資金贈与の延長拡充！

優遇税制？



【懇親会（希望者）】

※独自ノウハウ共有の為営業エリアが重なる場合、お申込み順で次回ご案内の調整が生じる場合がございます。

参加申込書 **FAX: 0852-31-8399** ※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成27年3月10日（火）13:00～17:00（懇親会：17:30～19:30） 東東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール（東京駅八重洲中央口徒歩3分）		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ（TEL：0852-31-1670 担当：木山） （国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関）		
費用／定員	無料 定員：15名（経営者対象） 懇親会：会費5,000円（出席・欠席）※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、皆様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。
ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対して皆様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させて頂きます。 ★