

2月

増税前後の**対策**講座 集客、広報、紹介、クロージングの実践 **ノウハウ** 満載

東京トレンド会議

住宅営業戦略

建替え戦略

今が『建替え市場』 を狙う時! 何故? 手段?

第2弾 『子どもが家を建てる・・・ちょっと待て! 相続税がかかる?』

現金 1,600 万円で相続税? 建替えが相続税の対策? 名義? 消費税? 贈与?

相続税控除額減額! 控除額は800万円→400万円に減額されました。相続税の計算になるかも? あなたは大丈夫ですか? 子どもが家を建てる時、相続税で不利になる? 今の家は将来に家にするつもりですか? 子どもが先に建てておかないと思っている家ですか? 子どもが先への上手な継承の仕方を考えてありますか? 建て替えが、相続税対策になることをご存知ですか?

今年、家を考える年。

2016年は、最後のチャンス

次の贈与への準備はできていますか?

耐震リフォーム補助

〇〇工務店 0120-123-456



～建替え、6つの要点～

- ① 平均 3,800 万円、建て替えの客層とは?
- ② 建て替えが 2016 年戦略の肝になる!
- ③ どうやって税制を利用するか?
- ④ 建て替えには、この話しを!
- ⑤ 建て替え市場のための、準備はこれ!
- ⑥ どこから攻める? 建て替え市場

ご存知ですか? **建替え率 30%**!“チラシ”だけでは集まらない! その理由と解決策はセミナーで!

- 講座 1 『集客の為のメディア戦略!』** 講師: 一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治
◆工務店必見! 建替え客のメディア戦略がある!
- 講座 2 『建替え客攻略動画講座!』** 講師: プロフィール株式会社 代表取締役 浅見奈津子
◆建替えのチェックポイントを伝え、ホームページ閲覧や資料請求から来店に結びつける新戦略!
- 講座 3 『税制を話せば建替え客になる!』** 講師: (株)システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則
◆相続税と住宅資金贈与が建替えの動機づけになる理由とは? 早期契約に導く資金提案術とは?
- 講座 4 『建替え客に繋がる人脈ネットワーク!』** 講師: (有) ウィン 取締役 出口経尊
◆大きな苦労は必要なし、小さな努力を続けるだけで圧倒的に信頼され、自動的に建替えの依頼がくる!

参加申込書 **FAX:0852-31-8399** ※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成 28 年 2 月 16 日 (火) 13:00~17:00 (懇親会: 17:30~19:30) 東京都中央区日本橋 3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール (東京駅八重洲中央口徒歩 3 分)		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ (国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関) (TEL:0852-31-1670 担当: 木山)		
費用/定員	無料 定員: 15 名 (経営者対象) 懇親会: 会費 5,000 円 (出席・欠席) ※出欠に〇印		
貴社名			
ご住所			
ご氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】 当社は、皆様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。

*ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対して皆様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させていただきます。