

3月

増税前後の**対策**講座 集客、広報、紹介、クロージングの実践 **ノウハウ** 満載

東京トレンド会議

住宅営業戦略

建替え戦略

今が『建替え市場』
を狙う時！ 何故？ 手段？

第3弾 この6ヶ月が勝負！今すぐ実行！相続・贈与が分かれば「建て替え客」をとれる！

現金 1,600 万円で相続税？ 建替えが相続税の対策？ 名義？ 消費税？ 贈与？



～建替え、6つの要点～

- ① 平均 3,800 万円、建替えの客層とは？
- ② 建替えが 2016 年戦略の肝になる！
- ③ どうやって税制を判り取るか？
- ④ 建替えには、この話を！
- ⑤ 建替え市場の為の、準備はこれ！
- ⑥ どこから攻める？ 建替え市場

ご存知ですか？ 建替え率 30%！ “チラシ” だけでは集まらない！ その理由と解決策はセミナーで！

講座 1 『集客の為のメディア戦略！』

◆ 工務店必見！ 建替え客のメディア戦略がある！

講師：一般社団法人住まい文化研究会 代表 石川新治

講座 2 『建替え客に繋がる人脈ネットワーク！』

◆ 大きな苦労は必要なし、小さな努力を続けるだけで圧倒的に信頼され、自動的に建替えの依頼がくる！

講師（有）ウィン 取締役 出口経尊

講座 3 『建替え客攻略動画講座！』

◆ 建替えのチェックポイントを伝え、ホームページ閲覧や資料請求から来店に結びつける新戦略！

講師：プロフィール株式会社 代表取締役 浅見奈津子

講座 4 『相続税改定の影響を話せば建替え客になる！』

◆ 相続税と住宅資金贈与が建替えの動機づけになる理由とは？ 早期契約に導く資金提案術とは？

講師：㈱システムデザイン・アクティ 取締役 大高英則

参加申込書 FAX:0852-31-8399

※受付後に会場地図をご案内します

日時等	平成 28 年 3 月 15 日 (火) 13:00~17:00 (懇親会:17:30~19:30) 東京都中央区日本橋 3-4-13 新第一ビル東京八重洲ホール (東京駅八重洲中央口徒歩 3 分)		
主催	株式会社システムデザイン・アクティ (国土交通省認可 日本木造住宅振興事業協同組合 公認研修機関) (TEL:0852-31-1670 担当:木山)		
費用 / 定員	無料 定員:15 名 (経営者対象) 懇親会:会費 5,000 円 (出席・欠席) ※出欠に○印		
貴社名			
ご住所			
ご氏名		役職	
TEL/FAX	/	携帯	

【個人情報の取り扱いについて】当社は、皆様の個人情報について以下の通りお取り扱い致します。

*ご返信頂いた場合はこれに同意して頂いたものと致します。また、皆様から当社に対して皆様の個人情報について開示内容の訂正、追加、削除、のご要望があった場合は、当社は個人情報の開示等の手続に従い対応させて頂きます。